構造計画研究所
KOZO KEIKAKU ENGINEERING Inc.

KOZO KEIKAKU ENGINEERING INC.

平成１４年６月期
中間決算説明会

平成１４年２月２７日

1. 中間決算の概況ならびに通期の見込み
2. 事業トピックス
3. ビジネス・プラットフォームの構造改革
4. 今後に注力するビジネス
5. 皆様との情報交換、質問タイム

1. 中間決算の概況ならびに通期の見込み

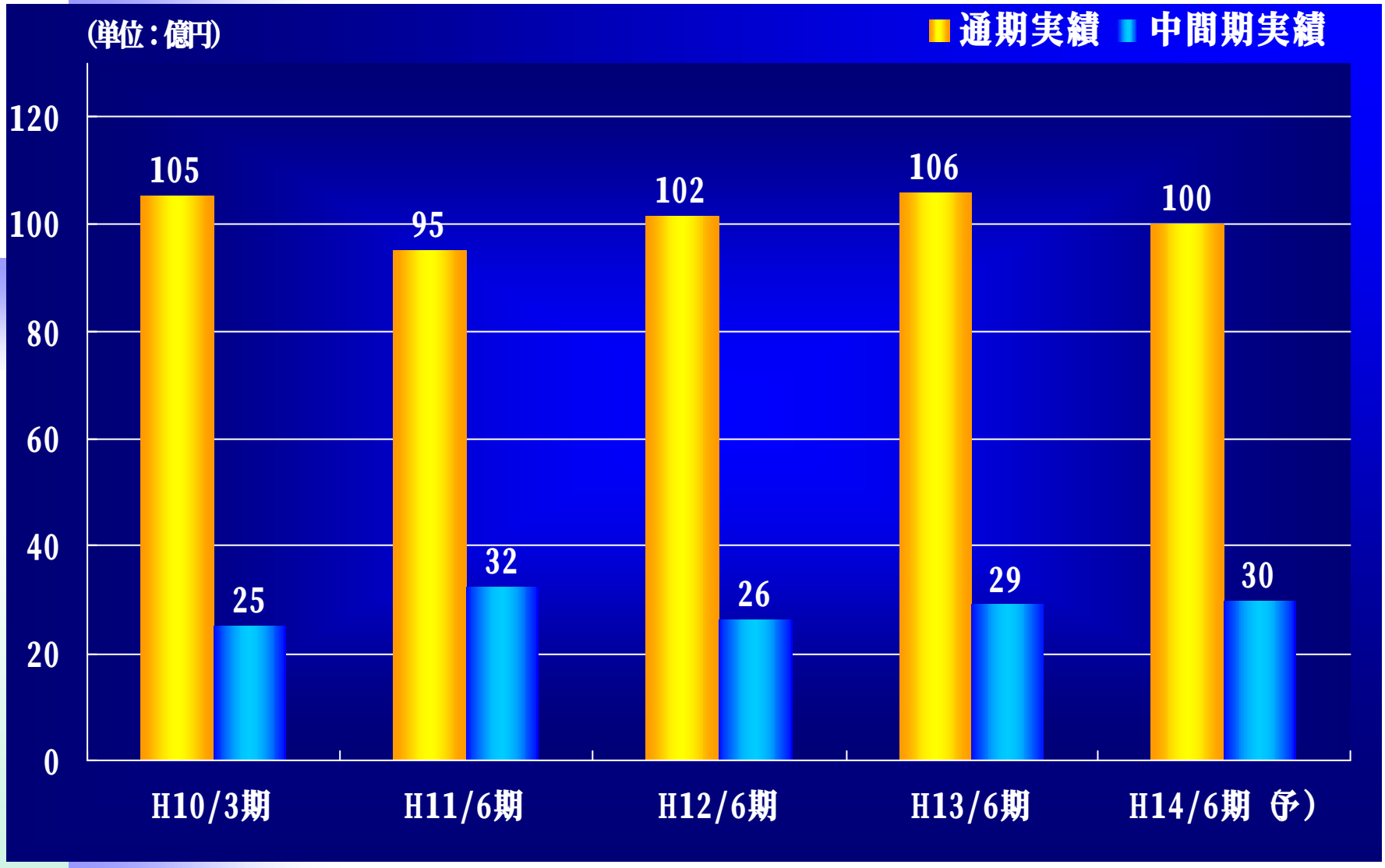
中間決算の概況

構造計画研究所
KOZO KEIKAKU ENGINEERING Inc.

（単位：百万円）

	計画	実績	前中間期実績	対計画比(%)	対前年比(%)
売上高	3,000	2,980	2,897	△0.7	2.9
営業損失	△660	△814	△711	△23.3	△14.5
経常損失	△725	△877	△775	△21.0	△13.2
中間純損失	△481	△717	△507	△49.1	△41.3

上期、下期アンバランスについて



平成14年6月期計画

(単位：百万円)

	H14/6期（予想）	H13/6期（実績）	対前期比 (%)
売上高	10,000	10,604	△5.7
営業利益	600	545	10.1
経常利益	460	421	9.1
当期純利益	3	139	△97.9
１株当たり当期純利益 (円)	0.49	22.83	△97.9

㈱パワーズサービス関連報告

- 当社債権額　約３億円
  - ●売上高５億円の内、２億円は回収済み
- 情報開示
  - ●東証への資料投函～投げ込み～（平成１３年9月２５日）
    および、臨時報告書提出（平成１３年１２月２６日）
- 対処方法
  - ●債権回収・清算明確化のため破産申立中
    （取引金融機関との協調）
  - ●パワーズサービス向けに開発中であった技術を利用した
    自社パッケージを３月発売予定（adpack-V）

2. 事業トピックス

平成１２年６月期決算説明会スライドより

⑶ モバイルSIパートナー制度

- NTTドコモとの戦略的提携
- 移動体通信デバイス「エクシーレ」の開発
- バスロケーションシステムの開発

(4)製造業のBPR支援

- 住宅メーカーのＢＰＲ支援
- ＡＰＳ（Advanced Planning &Scheduling）ビジネス

事業トピックス -その1-

工業化住宅ビジネス

大手ハウスメーカー向けの構造設計システムが主体

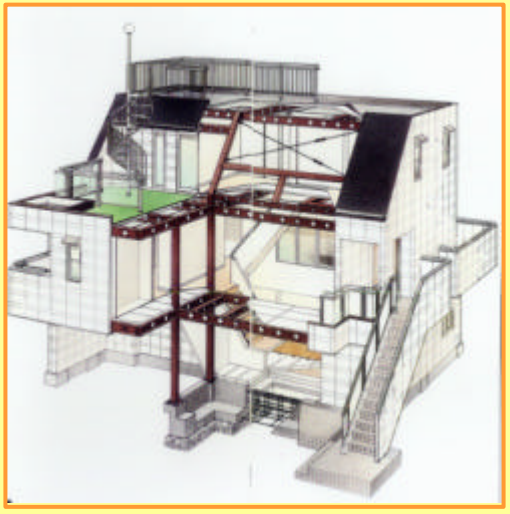
現状では約５億円のビジネス

↓

営業、設計、生産、施工、保守など

各種業務効率化のための業務支援

システムの開発・提供で規模拡大



製造業向けBPR支援

構造計画研究所
KOZO KEIKAKU ENGINEERING Inc.

平成１３年６月期中間決算説明会スライドより

シミュレーション技術、パッケージを用いて、
製造業のビジネスモデルを創造・変革

APS(Advanced Planning &Scheduling) を核とした
製造業における生産工程のBPR

SBD (Simulation Based Design) ﾊﾟｯｹｰｼﾞを核とし
製造業における設計工程のBPR

事業トピックス -その2-

SBDビジネス

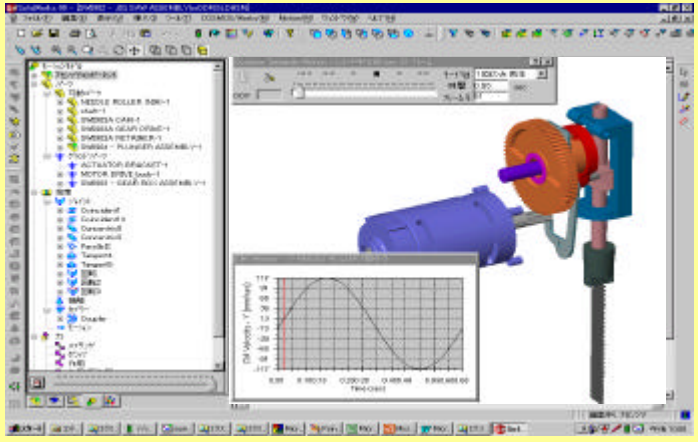
「製造業のBPR支援」の柱であり、２１世紀プロジェクトの有望株

今期販売予想額６億円に成長!!

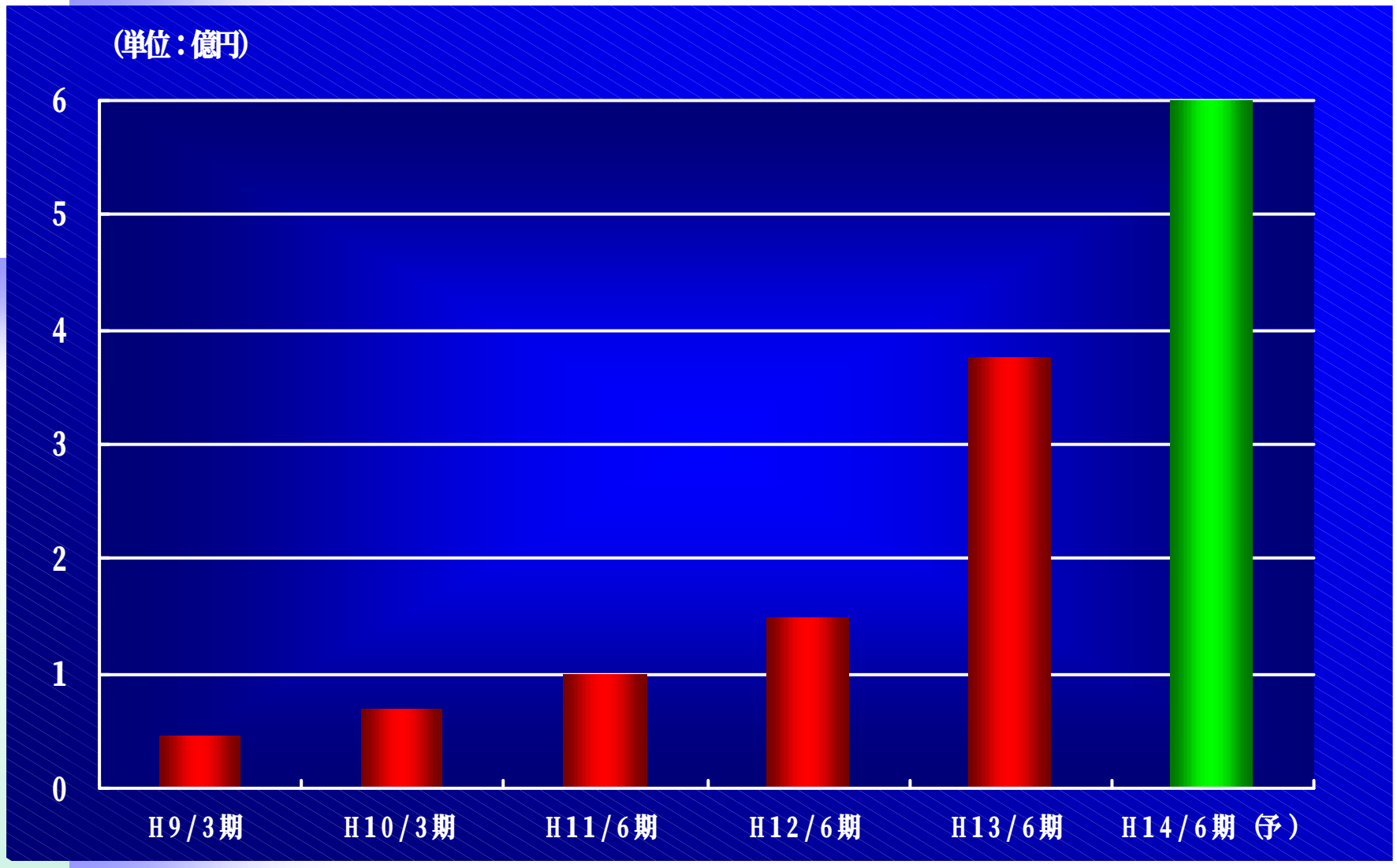
対象となるCAEソフト市場は

約130～150億円規模

年率35～40％で成長



SBDの販売実績・予想



1−5. 当中間期のトピックス

平成１３年６月期中間決算説明会スライドより

NTTドコモの
SIパートナー制度

エクシーレ２の開発

ﾊﾞｽﾛｹｰｼｮﾝｼｽﾃﾑ
の開発

1/26NEWリリース

製造業のＢＰＲ支援

受注拡大フル稼働

インターネットビジネス

ﾏｲｸﾛｿﾌﾄ社より受注の製造業向
けﾎﾟｰﾀﾙｻｲﾄの開発

事業トピックス -その3-

バスロケーションシステム

NTTドコモSIパートナー締結後、初めての実績

昨年２月の国際興業バス向システム導入よりサービス開始

テレビニュースや日経新聞１面広告でも取り上げられる。

↓

今後他交通・物流分野へ積極的に展開！

2001.7.25　日経広告

事業トピックス -その4-

APSビジネス

公開来「製造業のBPR」の柱として紹介し続けてきた

２１世紀プロジェクトのひとつの「CSRPビジネス」の中心

今期受注予想約５億円

↓

ＣＳＲＰビジネス全体としては５年後２５億円規模に!!

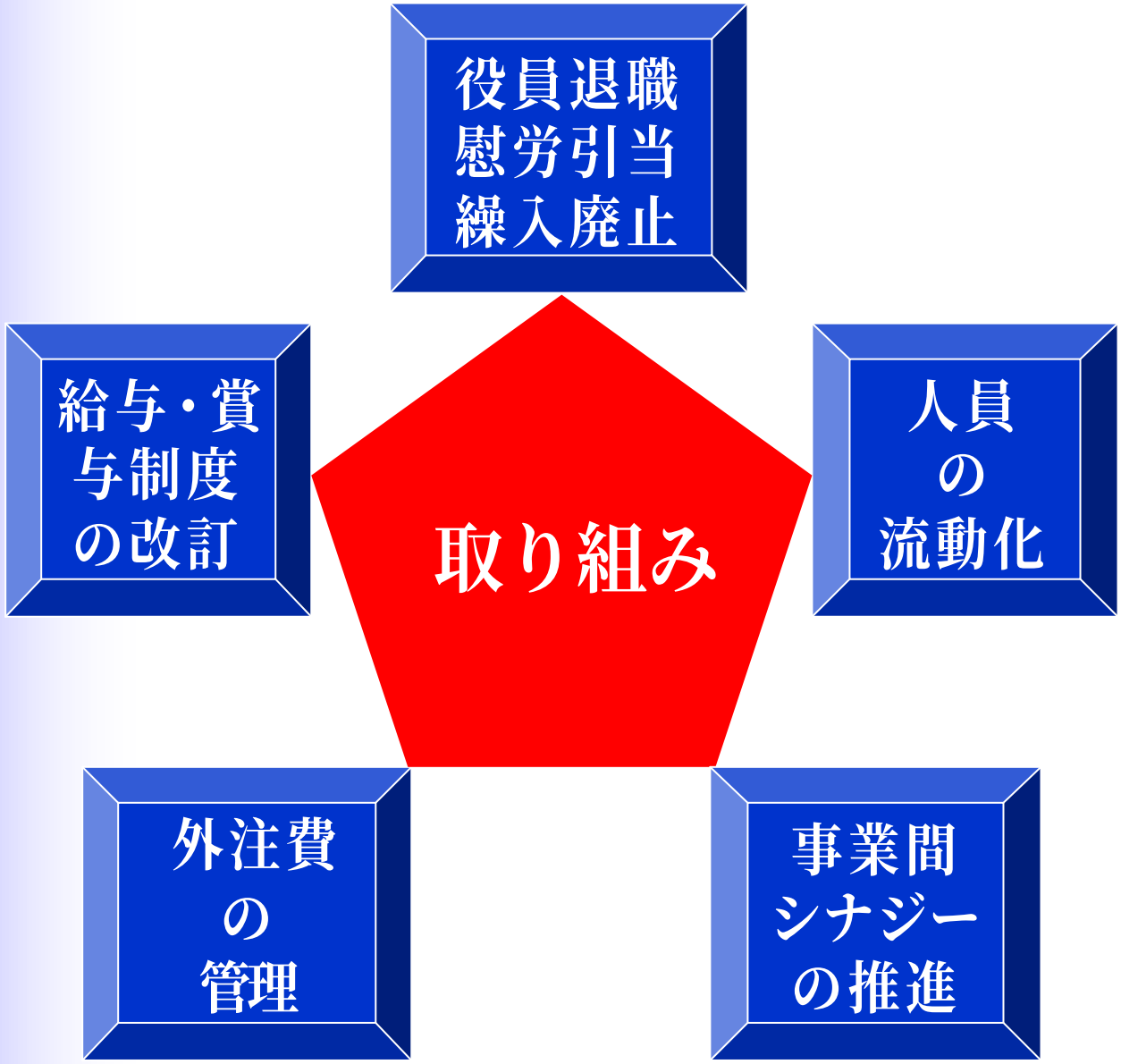
3. ビジネス・プラットフォームの構造改革

当社の費用構造

(%)

	H11/3期	H12/6期	H13/6期	H14/6期(予)
総経費	100.0	100.0	100.0	100.0
人件費	46.3	44.6	41.7	40～45
その他 固定費	17.9	17.1	16.7	
固定費計	64.2	61.7	58.4	
外注費	16.7	18.9	19.8	16～18
仕入れ・ ロイヤリティ	6.7	6.7	8.8	
その他変動費	12.4	12.7	13.1	
変動費計	35.8	38.3	41.6	

構造改革の全体像



主な取組み

1. 株価を意識した経営を促進する

●新たに役員持株会を発足

・役員退職慰労引当繰入の廃止

・ストックオプション方式は回避

2. 給与・賞与制度を業績連動型へ改訂

●社員のモチベーション高揚

●人件費の変動費化で利益の振れを縮小

主な取組み

3. 人員の流動化

- 人員を流動化し、新陳代謝を活発に
- 平均年齢（36.2歳）を3年後に３５歳に
- リクルート活動の活性化

	H11/6期～H14/6期（予）
延べ採用数（人）	97 （うち中途採用24）
延べ退職者（人）	102

主な取組み

4. 外注費の管理

- 発注の一元管理
- 競争見積りベースの共有化
  (FP法による)
- 外注委託先評価制度の徹底

主な取組み

5.事業間シナジーの推進

連携営業会議の開催

ｶｽﾀﾏｰｽﾞ・ｺﾝﾌｧﾚﾝｽの開催

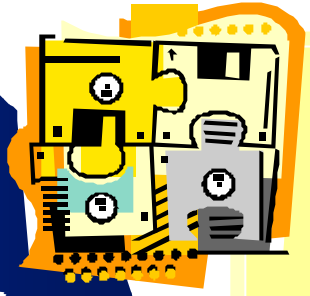
営業ﾅﾚｯｼﾞﾏﾈｼﾞﾒﾝﾄｼｽﾃﾑ構築

計画レビュー会議の改革

社内報のリニューアル

社内ケーススタディー

社内ポータルサイト改訂



社内ｺﾐｭﾆｹｰｼｮﾝ活性化

ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ

ｿﾌﾄｳｪｱ開発

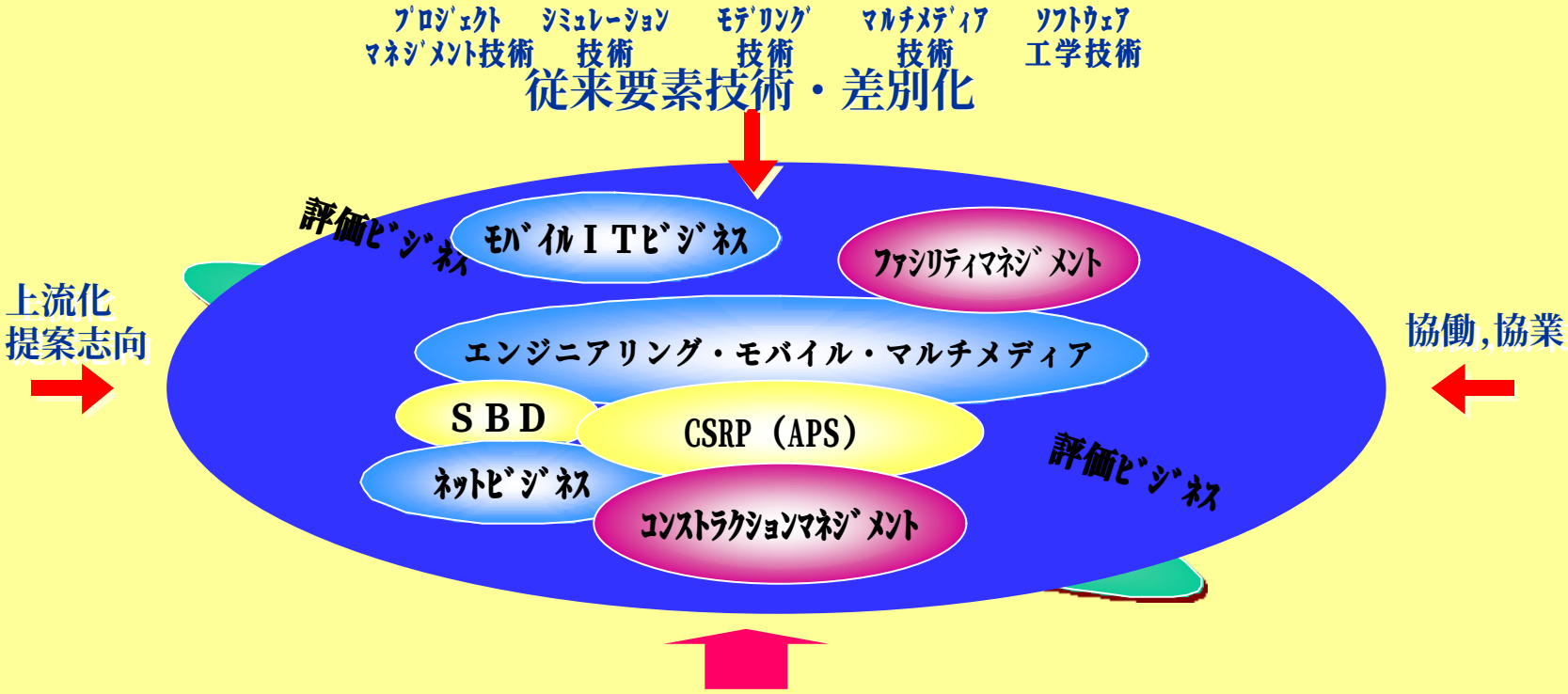
ﾊﾟｯｹｰｼﾞｿﾌﾄ

シナジーの最大化

4. 今後に注力するビジネス

今後に注力するビジネス

２１世紀プロジェクト



お客様企業の勝ち残りを支援する

モバイル・ASP等の情報インフラをフル活用する仕組みやツール	マネジメント層の意思決定を支援する仕組みやツール

モバイルITビジネス

「モバイルITを活用したトップSI」を目指す！

- サイボウズ社との業務提携、および共同研究
- マイクロソフト社主催のプッシュ型配信実験サービスが
  ２月２８日から開始！Ｗｅｂコンテンツ制作、SIで参加
  http://push.bemap.co.jp
- マイクロソフト、サイボウズ、リンコム、ＣＦカンパニー等の協賛により、本日当社にて「モバイル&グループウェアセミナー」開催。積極的なアライアンスを展開

- マルチメディア・フィールドワーク支援
  建設現場を始めとして、今後は様々なフィールドワーカーを支援

構造計画研究所
KOZO KEIKAKU ENGINEERING Inc.

評価ビジネス

http://www7.kke.co.jp

お客様企業のマネジメント層の意思決定を支援

■お客様が激動環境下を勝ち抜く鍵は、マネジメント層（トップ、ミドル）の意思決定力を抜本的にスピードアップし力強くすることだ、と判断している。

●未開拓ではあるが、広大な潜在市場を予感する

・業種を問わない広範なお客様企業が対象

・蓄積してきたソフトウェア資産の応用が可能

■既に活動展開している商品・サービスを発展させる

●事業計画の決定を支援するリスク・シミュレーション

●株式投資リスク・シミュレーション

●生産計画を機動的に改編するＣＳＲＰシステム

●ユーザー巻き込み型の商品開発を支援するコンジョイント分析

●サービス運営の意思決定を支援するバスロケーション　etc.

5. 皆様との情報交換、質問タイム

本日はお忙しい中お越しいただき

ありがとうございました。

ご質問、お問合せをお待ちしております。

今後ともよろしくお願いいたします。

お問い合わせ先
経営企画部　ｺｰﾎﾟﾚｰﾄ・ｺﾐｭﾆｹｰｼｮﾝ室
藤島,小山
TEL：03-5342-1141
FAX：03-5342-1241
E-MAIL： keieikikaku@kke.co.jp